



Every Word Leads to the Deal.

모든 대화가 계약으로 이어지는 순간

AI REAL-TIME BUSINESS CO-PILOT

Listen Deeply, Deal Smarter.

딜톡스는 비즈니스 미팅의 음성 데이터를 실시간으로 분석하여 기업의 비즈니스 연속성과 성공률을 극대화하는 Business Enablement Platform입니다.

WHY DEALTALKS

단순한 요약을 넘어, 계약을 성사시키는 AI

기존의 음성 텍스트 변환(STT)이나 미팅 요약 툴은 미팅이 끝난 뒤에야 "무슨 말을 했는지"를 알려줍니다. 딜톡스는 스피치·대화 뉘앙스·비즈니스 맥락을 실시간으로 다차원 분석하여, 대화가 진행되는 미팅 현장에서 즉각적인 성공 가이드를 제공합니다.

Live

실시간 코칭

경쟁사 검토·예산 부족 등 돌발 발언을 감지해 현장에서 바로 쓸 대응 화법을 제안합니다.

5축

발화 근거 역량 평가

발화 타임스탬프 근거와 구체적인 개선 조언이 붙는 5축 스코어카드로 역량을 표준화합니다.

On-prem

엔터프라이즈 보안

SaaS / 온프레미스 하이브리드, 데이터 주권·보존 주기 제어, 폐쇄형 관리자 승인 계정.

HOW IT WORKS

01

녹음 수집

원터치, 백그라운드 분할 저장

02

AI 전사

정밀 STT, 실시간 라벨링

03

화자 분리

음성 프로필 실명 매칭

04

맥락 요약

안전 구조화, 우려·관심사

05

5축 역량평가

발화 근거, 코칭 리포트

06

후속 실행

To-Do·팔로업 메일 자동

사용자가 할 일은 녹음 시작 버튼과 완료된 후속 조치 체크뿐입니다. 나머지는 AI 파이프라인이 자동 수행합니다.

WHAT SETS IT APART

사후 리뷰가 아닌 실시간 개입

글로벌 레비뉴 인텔리전스 툴은 통화가 끝난 뒤 리뷰합니다. 딜톡스는 말할 수 있을 때 알려줍니다.

클라우드 전용 시장의 온프레미스 대안

금융·공공·제조 등 망분리 조직도 도입할 수 있는 배포 옵션을 제공합니다.

텍스트 감정분석을 넘어선 음성·뉘앙스 분석

톤, 속도, 침묵, 턴테이킹과 상대의 우려·관심 신호 변화를 함께 읽습니다.

한국어 비즈니스 맥락 네이티브

한국어 미팅의 화법과 맥락을 이해하는 코칭. 글로벌 툴의 언어 한계를 넘습니다.

CORE FEATURES

성공적인 비즈니스 미팅을 위한 4단계 핵심 기능

구분	주요 기능	상세 내용
01. Smart Recording	미팅 기록 & 관리	● 모바일·웹 실시간 녹음, 음성 파일(m4a, wav) 대용량 일괄 업로드 ● 통화 수신·네트워크 끊김·앱 종료 시에도 기기 내 분할 저장으로 100% 보호 ● 타임스탬프 원클릭 재생, 오타자 수정 이력 보존, 고객사별 아카이브
02. Multi-Analysis	다차원 미팅 분석	● 스피치 분석 — 발화 점유율, 분당 어절 수, 질문 빈도, 턴테이킹 ● 뉘앙스 분석 — 대화 뉘앙스 변화, 우려·관심사 신호 감지 ● 5축 역량 스코어카드 — 니즈 이해 · 질문 탐색 · 제안 설득 · 이견 대응 · 클로징
03. Speech Coaching	실시간 스피치 코칭	● 미팅 중 "이렇게 말해 보세요" 맞춤형 대화 가이드 ● 개인 성과 대시보드 — 주간/월간 추이, 역량 축별 강점·개선점
04. Business Coaching	실시간 비즈니스 코칭	● 경쟁사 검토·예산 부족 등 돌발 발언 감지 시 최적의 대응 방법 제안 ● 미팅 종료 즉시 To-Do 자동 추출 및 팔로업 이메일 초안 작성 ● 고객사 파이프라인 자동 바인딩, 관리자 관제 센터 딜 이탈 위험 알림

SECURITY BY DESIGN

온프레미스 / 프라이빗 배포

음성 데이터와 분석 결과가 고객사 인프라 밖으로 나가지 않는 구성. 망분리·규제산업 대응.

데이터 주권 및 보존 주기 제어

암호화 저장 위치와 자동 파기 주기를 기업 정책에 맞춰 설정.

폐쇄형 계정 & 보안 스트리밍

관리자 승인 기반 로그인, 무차별 대입 방어, 일회성 토큰 오디오 스트리밍.

크로스 플랫폼 동기화

Web · iOS · Android 전 환경에서 동일한 데이터 모델과 표준 비즈니스 로직.

WHO IT'S FOR

이런 분들께 권해드립니다

B2B 영업 총괄 & 팀

딜 리스크를 낮추고 승률 높은 영업 전략이 필요한 팀

파이프라인 리스크

코칭 표준화

대형 거래 협상가

실시간으로 상대방의 우려 신호와 뉘앙스를 파악하고 싶은 협상가

뉘앙스 분석

협상 전략

IR & 투자 유치 중인 창업가

투자자와의 미팅에서 설득력을 높이고 싶은 리더

스피치 트레이닝

IR 미팅

C-Level 임원진

조직 전체의 비즈니스 미팅 품질과 연속성을 확보하고 싶은 경영진

비즈니스 연속성

온프레미스

도입 목표 지표

85%

회의록 작성
시간 단축

92%

후속 조치
이행률

78%

고객 요구사항
반영률

88%

AI 코칭 가이드
준수율

* 도입 목표치이며, 실제 효과는 조직·미팅 유형에 따라 다를 수 있습니다.

적용 분야

B2B 법인 영업

고객 상담·CS 센터

마케팅·FGI 리서치

교육·수강 상담

법률상담·협상·국제회의

일반 사내 회의

평가 측 교체만으로 전 도메인에 즉시 확장됩니다.

문의 및 도입 안내

데모 및 파일럿 도입 상담을 환영합니다.

회사 주식회사 퍼플넷 (PurpleNet)

웹사이트 www.purplenet.kr

도입 문의 Purplenet@purplenet.kr

전화 070-4801-0409